



Александр Некрасов

История обо мне...

В своё время я шёл разными путями и тропинками. Не из них были тернистыми извилистыми, некоторые – лё довольно-таки успешными.



Но однажды я остановился, огляделся вокруг и впервые за долгие годы задал себе вопрос:

«Куда же я иду? Куда ведут меня мои дороги? Чего я хочу на самом деле?».

Этот был судьбоносный момент, своеобразная отправная точка. И было это не так уж и давно. Чуть более 7 лет тому назад.

Я называю это перерождением.

Я будто нажал какую-то волшебную кнопку, которая осуществила перезагрузку всех моих жизненных сфер и систем: мышления, мироощущения, отношений с окружающими и главное – с самим собой. Ты спросишь, что же это была за «кнопка»? Я расскажу тебе. Всё началось с осознания своего пути!

Учился я в школе как все обычные дети и мечтал после Школы поступить в ВРДУ (Высшее Рязанское Десантное Училище), но в 16 лет со мной случилась страшная катастрофа, я был обездвижен! Я попал под трактор! И в одну секунду рухнули все мои мечты! И началась жизнь за выживание!!!

У меня были сломаны таз и одна нога, были открытые переломы, левую ногу хотели ампутировать, так как пошла гангрена! Я лежал в кровати не вставая в позе лягушки 2 месяца у меня атрофировались таз, ноги, и я заново учился ходить и сидеть, процесс реабилитации занял год! Врачи говорили моим родителям, что если я встану и буду ходить скорей всего буду ходить как утка, переваливаясь с одной ноги на другую! Так как был сильный разрыв и перелом таза! Но у меня слава богу все зажило хорошо и таз, и нога, мне ее не ампутировали и сейчас я хожу, двигаюсь, занимаюсь спортом и другими активными делами!

Но к этому я пришёл не сразу, а через много, много повторений, через боли, через слезы, через преодоления себя и своих возможностей! И я доказал сам себе и всем окружающим, что «Невозможное возможно»!

После аварии моя мечта о поступлении в «ВРДУ» отпала, так как я в тот период не смог И я пошёл учиться на повара, терять год впустую! Закончил училище с красным дипломом пятого разряда! В дальнейшем учился и закончил «ВШУЭ» Высшую Школу Управления и Экономики, менеджер государственного и муниципального Управления!

В 19 лет первое место работы — столовая, в должности повара. Работал на Казанском Вертолётном заводе в мясном цехе! Готовил мясные полуфабрикаты! Кормил рабочих и руководителей нескольких цехов завода!

В 20 лет женился, через год появился первый ребенок, денег стало не хватать и я принял осознанное решение, что нужно идти в торговлю, так как было много знакомых которых работало именно в торговле и зарабатывали хорошие деньги!

В 21 год я перешел в торговлю на должность грузчика на склад, решил пройти путь с самого низа с работы и знакомства с продуктами и алкоголем на складе! Потом меня повысили до кладовщика, в дальнейшем был торговым представителем, после этой должности — начальником отдела продаж (супервайзером) HoReCa, розницы, vip отдела.

***В свой бизнес ушел с позиции директора лидирующей
алкогольной компании России и Украины
«ТД Мегаполис»***



В подчинении было 45 сотрудников. Из них: 15 торговых представителей, 10 промоутеров, 7 руководителей подразделений, 6 бухгалтеров, 7 сотрудников склада.

5 лет возглавлял компанию ООО «ТД Мегаполис» и увеличил с командой объемы продаж с 18 000 000 рублей в год до 108 000 000 рублей в год. Выстраивал систему продаж на рынке алкоголя.

Мне повезло, в компании у нас проводили много тренингов для руководителей и персонала, и сам я вне компании проходил много разных тренингов. В один прекрасный день на одном из тренингов у меня произошел инсайт (я сделал для себя открытие!) Я понял, что хочу работать тренером, быть таким же профессионалом с большой буквы.

Я хочу так же обучать людей, передавать им свой опыт, свои знания и технологии, которыми я владею, и делиться с людьми опытом других успешных людей. А также своей практикой, которую я получил за 15 лет работы в продажах. Одним словом: быть полезным людям в плане обучения, мотивации руководителей и персонала, а также в систематизации бизнеса, увеличении продаж компаний и выходов их на новые рубежи и горизонты!

Вот так началась моя профессиональная деятельность тренера.

В один из дней я признался себе, что сбился с пути, заблудился в хитросплетении дорог и, как следствие, живу не свою жизнь. Я осознал, что пришло время сделать первый шаг к переменам.

И этим шагом стало то, что я принял решение уйти из компании, с которой было связано более 7 лет моей жизни.

Это была хорошая школа, как жизненная, так и предпринимательская, но я вдруг понял, что мне хочется сказать гораздо большее.

У меня было ощущение, что я растерял все, что раньше любил и что меня волновало. Я так долго жил из позиции «НАДО», что совсем забыл про свои – «Я ХОЧУ». Именно в это время я и открыл для себя Интернет, а позднее и инфобизнес. Именно в инфобизнесе слились воедино все мои прошлые увлечения! Я создал ряд практических курсов! Дальше было становление меня как эксперта...

Несмотря на то, что с бизнесом в оффлайн и продажами я был связан более 15-ти лет, я очень быстро понял, что в Инфобизнесе все работает совсем по-другому.

И я стал интенсивно ему обучаться.

Прошёл много тренингов у Радислава Гандапаса, Владимира Тарасова, Андрея Парабеллума, Игоря Манна, Александра Левитаса, Стаса Кузавова, Трейси, Тони Роббинса, Дэнна Кенеди, Алана Пиза и еще много-много кого. Так постепенно я реализовал формулу, озвученную когда-то мудрецом Конфуцием: «Найдите себе работу по душе, и вам ни дня не придётся работать».

Юрий

И действительно, сейчас я не работаю ни дня. Для меня инфобизнес — это и бизнес, и творчество и служение. Ведь каждая моя встреча с клиентом – это творческий процесс. Рождаются новые идеи, зажигается искра чего-то того, что не существовало ранее, и как результат – мои клиенты с легкой душой и чистой совестью учатся продавать, управлять персоналом, привлекать клиентов, выстраивать системный бизнес, этично и много, делаясь тем ценным, что у них есть, а взамен получают от благодарных клиентов — деньги. Поэтому я скажу, может это и прозвучит пафосно, но инфобизнес – это стержень моей нынешней жизни. Он делает счастливым меня. Он делает счастливее и благополучнее тех, с кем я делюсь.

*Сейчас, спустя практически семь лет, я вижу, как
пройдено было за это время,
мне:*

немного ц  АЛЕКСАНДР
НЕКРАСОВ

- * Более 10 000 деловых встреч*
- * Более 500 компаний прошли мои проекты*
- * Более 1 000 мастер-классов и консультаций*
- * Более 5 000 человек участвовали в моих проектах*
- * Более 20 000 часов успешных переговоров*
- * Более 10 000 подписанных контрактов*
- Более 1 млрд. общая сумма контрактов*

*

Кому мы можем быть ценны и полезны:

- предпринимателям, собственникам бизнесов,*
- генеральным и коммерческим директорам,*
- руководителям всех уровней,*
- HR директорам и*
- HR специалистам!*

Я помогу вам найти самую суть и ядро, из которого будет произрастать ваш бизнес. Я покажу вам, что бизнес развивается, как и все вокруг нас, не хаотичными и спонтанными действиями, а это — цельная и прозрачная система, в которой каждая деталь связана с другой.

Я очень много что изучал как на русском, так и на западном рынке, пропускал через себя, проверял на себе, видоизменял, тестировал, ошибался и снова проверял. Постепенно у меня возникли свои авторские эффективные стратегии и технологии, которые приводят к значительным результатам. Поэтому мои клиенты после нашей совместной работы увеличивали продажи в своих компаниях от 3 до 320%, в зависимости от специфики и сферы деятельности!

Я даю только , нужные людям программы, которые люди УЖЕ ищут, и они с радостью заплатят за решение своей острой проблемы. Поэтому и продажи ваши будут легкими, естественными и их будет много. Это лежит как в основе моей флагманской программы «Бизнес Перезагрузка», так и в основе всех моих программ.

*ПОЧЕМУ я в ПОСТОЯННОМ ПОИСКЕ и ЧТО МЕНЯ НЕ УСТРАИВАЕТ!
Мне реально больно от того, что я вижу, что на самом деле происходит
в бизнесах, а именно творятся хаос, бардак и безответственность как
руководителей так и персонала.*

*Нежелание, неумение и отсутствие терпения в постепенном
выстраивании своего бизнеса, как выращивании прекрасного дерева из
маленького ростка, который необходимо постоянно поливать и
ухаживать за ним, следить за ним, помогать ему, пока он не окрепнет и
не превратиться в зрелое дерево, дарящее удивительные плоды.*

ИМЕННО ПОЭТОМУ

Я решил заняться развитием личностей и предприятий!

*В моем понимании эксперт, тренер, консультант — это тот самый
Огонь, который своей Идеей горит и зажигает ею других.*

Это — тот самый Магнит, который притягивает людей, близких по духу.

*Это — тот самый Источник, который щедро делится самым ценным, что
у него есть это стратегии, технологии, фишки и приемы!*

ДЛЯ ЭТОГО У МЕНЯ ЕСТЬ ВСЕ НЕОБХОДИМОЕ

1. Полезная рассылка [Instagram](#), [ВКонтакте](#), [Facebook](#), в которой я делюсь своими технологиями


2. Ежемесячные мероприятия, в которых вы можете участвовать. Еще в 2011 году я не знал, чем этот ПУТЬ для меня развернется, но сейчас, именно сейчас я понимаю, что тот Путь, который я вам покажу, изменит ваш бизнес и вашу жизнь навсегда, правда шаги по этому пути придется делать ВАМ.

Я могу лишь Вас по этому Пути вести показать Вам инструменты, технологии, практику, фишки и приёмы.

+ Да, это не простой и не очень быстрый Путь, но он наполнен смыслами, радостью творчества, познанием себя и путешествиями в свою сущность.

+ Это Путь, где вы неминуемо создадите осмысленный стабильный бизнес, который воплотит ваши мечты.

+ Это Путь, где вы — Создатель и Творец, где Вы — эпицентр идей и событий, и люди готовы идти с вами, потому что вы их вдохновляете быть Теми, какими они Мечтают Быть.



Если Вы предприниматель, собственник бизнеса, генеральный или коммерческий директор, или руководитель HR отдела, и испытываете трудности с персоналом, бизнес не растёт, стоит на месте, и вы не видите дальнейшего развития своего бизнеса - то я буду рад вам помочь,

Встречусь с вами и отвечу на все ваши вопросы.